



ข่าวประชาสัมพันธ์ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ

๑๑๔ สุขุมวิท ๒๓ แขวงคลองเตยเหนือ เขตวัฒนา กรุงเทพฯ ๑๐๑๑๐ โทรศัพท์ ๐-๒๖๕๙-๕๐๐๐
ภายใน ๑-๕๖๖๖ โทรศัพท์/โทรสาร ๐-๒๖๕๘-๐๓๑๑

ข่าวจากหนังสือพิมพ์กรุงเทพธุรกิจ ฉบับประจำวันที ๕ เดือนพฤษภาคม พ.ศ.๒๕๕๗ หน้า ๑ ต่อ ๗ มูลค่าข่าว ๕๘,๗๖๕.-

ศูนย์สารสนเทศและการประชาสัมพันธ์ ได้จัดระบบข่าวสื่อสิ่งพิมพ์ สนใจดูที่ <http://news.swu.ac.th/newsclips/>

4 มาตรการตั้ง ลงขันหุ้นใหญ่ AIRA >7



นลินี งามเศรษฐมาศ

4 มาตรการตั้ง ลงขันหุ้นใหญ่ AIRA

ไม่เกิน 5 ปี “ไอรา แคปิตอล”
ต้องขึ้นแทน 1 ใน 5 ธุรกิจ Non-bank
“จุฬารัฐกิจ-จิ้งจอก-วิไลลักษณ์-
งามเศรษฐมาศ” 4 หุ้นใหญ่ ขอยึดยุทธศาสตร์
“ซื้อบริษัท” เพิ่มสินทรัพย์ในกระเป๋า

เมื่อ 4 ตระกูลตั้ง “จุฬารูม-จึงรุ่งเรืองกิจ-วิไลลักษณ์-งามเศรษฐศาสตร์” คว้าเงินร่วมลงทุนถือหุ้นใหญ่ IPO น้องใหม่ บมจ.โอว้า แคปปิตอล หรือ AIRA ผู้ประกอบธุรกิจถือหุ้นในบริษัทอื่น (Holding Company) และดำเนินธุรกิจด้านการลงทุน ในนาม “เจ อาร์ เค โฮลดิ้งส์” ความธรรมดา ย่อมไม่ใช่วิถีทางของ “เซียนหุ้นคนดังเหล่านี้”

“ใหญ่ในที่เล็ก” คือ ยุทธศาสตร์การทำธุรกิจของสี่ตระกูลตั้ง

แม้ “โอว้า แคปปิตอล” จะมีทุนจดทะเบียนมากถึง 3,116.73 ล้านบาท มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) หุ้นละ 0.25 บาท แต่หุ้นใหญ่กลับเลือกที่ผลักดันบริษัทเข้าตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) แทนตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) นั่นเป็นเพราะต้องการเห็นบริษัทเป็น Holding Company ที่ลงทุนในธุรกิจการเงินแห่งแรกในตลาดหลักทรัพย์ mai

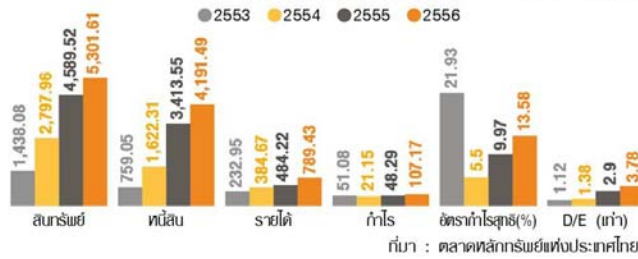
ก่อนจะเดินหน้าแต่งตั้ง ด้วยการ “เทคโอเวอร์” ธุรกิจการเงิน ธุรกิจเช่าซื้อ ธุรกิจประกัน และธุรกิจอื่นๆ เป็นต้น เพื่อให้บริษัทมีสินทรัพย์ 20,000 ล้านบาท เทียบกับปี 2556 ที่มีสินทรัพย์เพียง 5,301 ล้านบาท เมื่อบรรลุตามเป้าหมายหุ้นใหญ่พร้อมปฏิบัติการย้ายตัวเองเข้าซื้อขายใน SET ทันที

หลัง AIRA ขายหุ้น IPO ให้ประชาชนทั่วไป 634 ล้านหุ้น และขายให้ผู้ถือหุ้นเดิม 125 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) หุ้นละ 0.25 บาท “กลุ่มจุฬารูม” ซึ่งยกกันมาทั้งครอบครัว “สรรเสริญ (บิดา) ทรัพย์รัตน์ (มารดา) อภิชาติ (พี่ชายคนโต) ตรีวัฒน์ ,กรกฤษ, วุฒิภูมิ,ณัฐพล และอัศรพล” จะมีสัดส่วนการถือหุ้น AIRA 36.20 เปอร์เซ็นต์ ขณะที่กลุ่ม “นลินี งามเศรษฐศาสตร์” จะเหลือ 10.19 เปอร์เซ็นต์ “กลุ่มจึงรุ่งเรืองกิจ” 7.65 เปอร์เซ็นต์ และ “กลุ่มวิไลลักษณ์” 6.7 เปอร์เซ็นต์

ก่อน “ตรีวัฒน์ จุฬารูม” ทายาทคนรองกลุ่มบริษัทไทยซัมมิทกรุ๊ป จะเข้ามาถือหุ้นใหญ่ AIRA เขาเคยยัดลบ โอว้า หนึ่งในบริษัทในเครือของ “โอว้า แคปปิตอล” เป็นฐานบัญชีการซื้อขายหุ้น ครั้งหนึ่งเขาเคยยอมรับว่า พอร์ตมูลค่า

ผลประกอบการ AIRA

หน่วย : ล้านบาท



1,500 ล้านบาท ผิดตัวอยู่ในบล.โอว้ามากที่สุด เมื่อเทียบกับ 5 โบรกเกอร์ที่มีอยู่

“หลังบริษัทเข้าตลาดหุ้น mai กลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่จะไม่ขายหุ้น AIRA ออกมาอย่างแน่นอน เพราะที่ผ่านมามีบริษัทแห่งนี้สร้างผลตอบแทนที่ดีมาตลอด ที่ผ่านมามีเงินปันผลเฉลี่ย 4-5 เปอร์เซ็นต์ ทุกปี” “นระ-นลินี งามเศรษฐศาสตร์” ในฐานะผู้ถือหุ้นใหญ่และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.โอว้า แคปปิตอล ประกาศคำมั่นสัญญา

“ทุกครั้งที่มีบริษัทเพิ่มทุน หุ้นใหญ่กลุ่มนี้ เขาพร้อมใส่เงินลงทุนทุกครั้ง”

เธอ เล่าถึงความสัมพันธ์ที่มีต่อ “จุฬารูม-จึงรุ่งเรืองกิจ-วิไลลักษณ์” ให้ฟังว่า เธอเป็นเพื่อนสนิทกันมานานกว่า 10 ปี วันหนึ่งเขาถามเธอในฐานะนักการเงินว่า มีเงินเหลือจะนำไปทำอะไรดี (หัวเราะ) ตอนนั้นเธอออกไปว่า ทำอะไรก็ได้เปลี่ยนเงินที่มีเป็น Core Business ละ รับรองผลตอบแทนดีกว่าฝากแบงก์แน่นอน

ทำงานกับสามหุ้นใหญ่แล้วรู้สึก “สบายใจ” แต่ในสายตาของนักลงทุนอาจมีความกังวลมากกว่า นั่นเป็นเพราะทุกคนมองว่ากลุ่มดังกล่าว “ไม่น่าไว้วางใจ” เธออยากไปเปลี่ยนมุมมองใหม่ เพราะเขาเหล่านี้เข้ามาลงทุนเพียงเพราะต้องการนำเงินที่เหลือมากระจายความเสี่ยงในธุรกิจแทนการมาเล่นหุ้นอย่างเดียว

ทุกครั้ง
ที่บริษัทเพิ่มทุน
หุ้นใหญ่กลุ่มนี้
ก็พร้อมใส่เงินลงทุน
ทุกครั้ง

หุ้นใหญ่ AIRA ทุกคนล้วนมีธุรกิจหลักมูลค่า “มหาศาล” เป็นของตัวเอง “กลุ่มจุฬารูม” เขามี “ซัมมิท คอร์ปอเรชั่น” ธุรกิจชิ้นส่วนรถยนต์ รายใหญ่ “กลุ่มจึงรุ่งเรืองกิจ” มีธุรกิจชิ้นส่วนยานยนต์เช่นกัน ส่วน “กลุ่มวิไลลักษณ์” ทำธุรกิจเกี่ยวกับเทคโนโลยี

ฉะนั้นเขาคงไม่มานั่งทรมานหากินกับราคาหุ้นในกระดานหรอก แต่เมื่อเขาเป็นนักลงทุนที่มีฐานทุนสูงมาก เวลาขายตัวหลายคนมักรู้สึกว่ามีแยะอะ ซึ่งสำหรับเขาเงินจำนวนนั้นมันน้อยมาก เพราะตลาดหุ้นไทยใช้ดีเล็ก

“เรารู้จักเขามานาน คอยกันตั้งแต่แรกๆ แล้วว่า AIRA อยากได้นักลงทุนที่มีธุรกิจหลักอยู่แล้ว และมีเงินเหลือเพื่อนำมาลงทุนในธุรกิจอื่นๆ เราว่ามันสร้างบริษัทแห่งนี้มากว่า 8 ปีแล้ว”

“นายหญิง” เล่าต่อว่า ที่ผ่านมามีบริษัทเติบโตจากการ “เทคโอเวอร์” มาตลอด ฉะนั้นเงินที่ได้จากการขายไอทีโอครั้งนี้ หลักๆ บริษัทจะนำไปใช้ในการขยายการลงทุนไปในธุรกิจการเงิน ธุรกิจเช่าซื้อ ธุรกิจสินเชื่อเพื่อการบริโภค ธุรกิจประกัน และธุรกิจอื่นๆ เช่น ธุรกิจอาหาร เป็นต้น

ล่าสุดมีเจ้าสาวเดินมาให้เลือกมากมาย (ยิ้ม) นอกจากนี้บริษัทยังจะนำเงินไปชำระคืนตัวแลกเงินให้กับผู้ถือหุ้นรายใหญ่ประมาณ 100 ล้านบาท

ปัจจุบันบริษัทลงทุนใน 4 บริษัท แบ่งเป็นการลงทุนทางตรง 3 บริษัท คือ บล.ไอร่า หรือ AS ประกอบธุรกิจหลักทรัพย์ บมจ.ไอร่า แพลตฟอร์ม หรือ AF ผู้ประกอบการธุรกิจแพลตฟอร์มภายในประเทศ และบริษัท ไอร่า อินเทอร์เน็ตเซ็นแนล แอ็ดไวเซอร์ (สิงคโปร์) หรือ AI ประกอบธุรกิจที่ปรึกษาทางการเงิน

นอกจากนี้ยังลงทุนทางอ้อม 1 บริษัท ผ่าน บล.ไอร่า คือ บริษัท ไอร่า แอ็ดไวเซอร์ จำกัด หรือ AD ประกอบธุรกิจให้บริการที่ปรึกษาทางธุรกิจแบบครบวงจร

เธอ บอกว่า ไม่อยากให้ธุรกิจของ “ไอร่า แคปปิตอล” “โดดเด่น” เพียงตัวใดตัวหนึ่ง แต่อยากให้มีการ “มิกซ์เจอร์” (Mixtures) ในอัตราที่พอสมควร หากในอนาคตบริษัทมีการซื้อกิจการเพิ่มเติมอีก 2-3 แห่งเราก็หวังว่าแต่ละบริษัทจะสร้างผลกำไรคืนกลับมาให้เราประมาณ 20-30 เปอร์เซ็นต์เพียงเท่านี้ก็ “แฮปปี้” แล้ว ภายในปีนี้อาจเห็นเราซื้อ 1 บริษัท ปี 2558 อีก 2 บริษัท

สำหรับแผนธุรกิจในช่วง 5 ปีข้างหน้า (2557-2561) บริษัทจะพยายามผลักดันตัวเองให้เป็นผู้ประกอบการธุรกิจที่ไม่ใช่สถาบันการเงิน หรือ Non-bank ติดอันดับ 1 ใน 5 ของประเทศ ในแง่ของการสร้างผลตอบแทนต่อผู้ถือหุ้นที่ดีที่สุด เราลองมองไปในหลายๆ ประเทศพบว่า รายใหญ่ด้านการเงิน ไม่จำเป็นต้องเป็นศูนย์กลางทางการเงินเสมอไป แต่บางประเทศผู้ทำธุรกิจ

Non-bank ก็สามารรถเป็นได้

ในอนาคตเรามองว่า “ธุรกิจเช่าซื้อ-ธุรกิจสินเชื่อเพื่อการบริโภค-ธุรกิจประกันภัย” จะสามารถพัฒนาให้มีความเชื่อมโยงกันได้ บริษัทเชื่อว่าโครงสร้างทั้งหมดที่กำลังวางรากฐานจะเข้าได้ในทุกยุคสมัย และทุกสถานการณ์

“สิ่งที่เราให้ความสำคัญมากที่สุด คือ อัตรากำไร ผลตอบแทน ไม่ใช่รายได้”

“หุ้นใหญ่” ทำนายว่า สิ้นปี 2557 ผลประกอบการของบริษัทอาจโต 20-30 เปอร์เซ็นต์ เมื่อเทียบกับปี 2556 ที่มีรายได้ 789 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 107 ล้านบาท โดยในช่วงครึ่งปีแรกที่ผ่านมา ผลประกอบการอาจไม่ขยายตัวมากนัก หลังสถานการณ์ต่างๆ ไม่เอื้ออำนวย แต่เชื่อว่าทุกอย่างจะดีขึ้นในช่วง 6 เดือนหลัง

“ทำหน้าที่ของตัวเองให้ดีที่สุด ภายใต้จรรยาบรรณ คือ หน้าที่หลักของผู้บริหาร พวกเราทุกคนเป็นผู้บริหารมืออาชีพ มีอายุงานและมีประสบการณ์มากกว่า 20 ปี ฉะนั้นทุกคนพร้อมที่จะนำพาบริษัทมุ่งหน้าไปสู่จุดหมายหนึ่งในนั้น คือ การจ่ายเงินปันผลสม่ำเสมอ” นลินี พุดทิ้งท้าย

“นลินี งามเศรษฐศาสตร์” จบการศึกษาระดับปริญญาตรี คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ และปริญญาโท คณะบริหารการเงิน สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (นิด้า) เริ่มต้นชีวิตการทำงาน ด้วยการฝึกงานในบมจ.การบินไทย หรือ THAI ก่อนย้ายตัวเองเข้าสู่สายแบงก์ โสมาตั้งแต่แบงก์เอเซีย มหานคร และเครดิต อะกริโก จากนั้นย้ายไปทำหน้าที่ช่วยกรรมการผู้จัดการ บลจ. ซีบีไอฯ 5 ปี ก่อนจะเข้าไปร่วมงานกับ บล.เจ้าพระยาฯ

จากนั้นไม่นานเมืองไทยเกิดวิกฤตต้มยำกุ้ง ปี 2540 รัฐบาลสั่งปิดกิจการ เธอจึงตัดสินใจไปอาศัยอยู่ต่างประเทศระยะหนึ่ง ก่อนจะกลับมาทำงานเป็นผู้อำนวยการฝ่ายบริหารและการเงิน ณ บริษัท ปตท. มาร์ท จำกัด และออกไปร่วมงานในเครือธรรมนิติ นานกว่า 10 ปี