



67
ปี
มศว

28 เมษายน วันพิธีกาลย์ศรีนกรครับโรม

ข่าวประชาสัมพันธ์ มหาวิทยาลัยศรีนกรวิโรฒ

114 สุขุมวิท 23 แขวงคลองเตยเหนือ เขตวัฒนา กรุงเทพฯ 10110 โทรศัพท์ 0-2649-5000
ภายใน 15666 โทรศัพท์/โทรสาร 02-259-6172

จากหนังสือพิมพ์โพสต์ทูเดย์ ฉบับประจำวันที่ 22 เดือนกรกฎาคม พ.ศ.2559 หน้า A8 มูลค่าป่าว 163,713.-

ศูนย์สารสนเทศและการประชาสัมพันธ์ ได้จัดระบบข่าวสื่อสิ่งพิมพ์ สนใจอ่านได้ <http://news.swu.ac.th/newsclips/>

รุ่นใหม่ปั้นເອົຕືອຣສ-ໂຮງແຮມ

■ ชาตรีพันธ์ ชีระชัยบินทร์

ก ารทำธุรกิจบริการต้องให้ความสำคัญเรื่องบุคลากร เน้นการบริการดีให้ไวในดีไม่ได้เน้นอยู่กับอุปกรณ์ แต่อยู่ที่คนดังนั้นคนที่ทำธุรกิจนี้ได้ต้องมีใจรักและหุ่นเหล็กสิ่งที่ทำ

สุดยอด วัฒนธรรม เจ้าหน้าที่ฝ่ายขายและภายใน ตลาด ลา ภูวิเดน บุ๊ฟ ใจใหญ่ เม็ดเดียว หลังเรียนจบได้ใช้งานในบริษัทເອົຕືອຣສໄວ້ไปใหญ่ ที่ส่งเมียบ้านไปทำความสักดิอาคิร่า 1 ปี แล้ววิ่งออกมาก็เป็นบุ๊ฟ บางกอก เนตเวิร์ก (ไทยแลนด์) ทำอาชีวะส่องหน้าบ้านไปทำความสะอาด เน้นแนวทางเด็กที่บุ๊ฟใหญ่ในรั้ว ทำ เช่น จ้างน้ำ 1-10 คน เนรเทศคือไม่ใหญ่ ต่างจากบริษัทภายนอกไปใหญ่เก็บประโยชน์ 15-50 คน หลังเปิดເອົຕືອຣສແນ່ນบ้านระยะหนึ่งได้รับวิจารณ์ ดูเหมือนท้าทาย สถา瓦特 ຫຍວັດ ເປັນອາຕືອຣສ ให้เข้าอบรมเพื่อสำหรับคุณวิหารแล้วต่ออยู่ดีให้เข้ารถแบบรายวัน

ขณะที่ลาสุดช่วงคุณหน่อทำมา ภูวิเดน บุ๊ฟ ใจเดิล เชนใหญ่ โดยเดิมครอบครัวซึ่งที่ดินที่ อ.ปักษ์ของ จ.นครราชสีมา เพื่อสร้างที่อยู่อาศัยเองเมื่อ 3 ปีก่อน ตั้งใจสร้างให้เหมือนบ้านในญี่ปุ่นสไตล์รั่วมหั้น ทำให้ระยะหนึ่งรู้สึกว่า ควรเปลี่ยนที่พักขาย จึงสร้างเพิ่มเป็นโรงเรือนที่มีเอกลักษณ์เฉพาะ (บุ๊ฟ ใจเดิล) ชื่อ ลา ภูวิเดน โดยตลอดการเดินทางจะไม่มีป้ายบอกทาง ลูกค้าจะหาโรงเรือนจากการชี้จี้พิเศษทาง เนื่องจากทางการให้ที่นี่เป็นเหมือนที่พักสำหรับคนหลงทางเมื่อมาถึงแล้วจะประหลาดใจกับสถานที่

สำหรับลา ภูวิเดน ลงทุนไปเกือบ 50 ล้านบาท และซื้อลังทุนตกแต่งต่อเนื่อง เพราะต้องการให้ผู้มาพักเห็นการตกแต่งภายในที่เปลี่ยนแปลงตลอดเวลา บังเอิญมี 15 ห้อง

รองรับผู้เข้าพัก 30 คน เน้นความเป็นส่วนตัว มีวันอาหารให้คุณเลือกรับประทานได้ แต่ไม่สามารถเข้าไปเดินเล่นในห้องได้ เพื่อความเป็นส่วนตัวของคนเข้าพัก ราคาห้องตั้ง 3,000-1,25 หมื่นบาท/คืน บุคลากรที่มาให้บริการ เป็นบุคลากรจากบริษัทເອົຕືອຣສที่ทำอยู่ในเชิงจัดต้องการให้ลา ภูวิเดน ในเชิงแคมปัส มีห้อง ไม้ติด แต่บันไดบันไดบุคลากรบริษัทເອົຕືອຣສล้วน ให้คุณที่ทำงานระหว่างหนึ่งแล้ว เชี่ยวชาญมากขึ้น

ด้านการบริหารจัดการธุรกิจโรงแรมและເອົຕືອຣສ ไม่ต่างกัน เพราะเป็นธุรกิจบริการเหมือนกัน ความทิ้งหายใจของลูกค้าต้องสำคัญที่สุด เราเริ่มจากอาชีวะสิ่งที่พื้นฐานการบริการ เพื่อทำให้โรงแรมกับบ้านมีไม่ไกลกัน ส่วนการห้ามลักด้วยประชารัตน์เป็นหลัก ขายผ่านตัวแทนจำหน่ายที่ต้องที่ยวอนไลน์ (ไอทีเอ) มีหน้าที่ชี้บัญชีให้เจ้าและอินสตาแกรม และล่าสุดได้วิ่งประจกัดโครงการไทยแลนด์ บุ๊ฟ ใจเดน ที่ผ่านมาลูกค้าเป็นคนไทย 80% ต่างชาติ 20% ต่างชาติที่มาถือ สิงคโปร์ มาเลเซีย และลาว หลังจากนี้มีแผนขยายลูกค้าต่างชาติ มากขึ้นเน้นแนวอาชีวะเป็นหลัก เพราะมาได้บ่อยครั้ง ส่วนลูกค้าไทยนั้นก็ถือว่ารักและครอบครัว

สุดยอด ที่ทั้งบ้านไว้ โครงการดีทำธุรกิจบริการ

ใจพื้นเมืองที่ไม่พอ ทีมต้องหันมองด้วยเหตุผลที่ใหม่และเปลี่ยนท่าทางให้เกือบก้าว一大步 ส่วนคู่แข่งในธุรกิจมีมาก ต้องรู้จักมองหาจุดแข็งที่มีแล้วตีแตกมาเจ็บตื้อได้

ถือเป็นคนรุ่นใหม่ที่รู้จักด้วยอดอุปนิสัยที่บุรุษ

อยู่ได้ดีที่เดียว ◎





สุภาดา วัฒนสุข อายุ 38 ปี

ประวัติการศึกษา

- ปริญญาตรี บริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยรังสิต
- ปริญญาโท บริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยครินทร์วิโรฒ

ประวัติการทำงาน

เจ้าของธุรกิจ 3 บริษัท คือ บริษัท บางกอกเนตติ้ง (ไทยแลนด์) บริษัทสตาร์ท เชอร์วิส และ ลา ภูริเน่ บุติก โฮเต็ล เข้าใหญ่

ประชญาการทำงาน

ทำงานสนับสนุน อย่าเครียดกับมัน